OPDRACHT BIJ WEBINAR 5: JURIDISCH LUIK – DE RECHTSVORM

Lerend netewrk Ikv ‘Ons buurtpunt, samen en op maat’

Anne-Marie Vangeenberghe

Samen met het Innovatiesteunpunt voor Landbouw&Platteland, Landelijke Gilden, het Netwerk Duurzame Mobiliteit, VVSG en Toolbox neemt cera het initiatief om de uitrol van buurtpunten in Vlaanderen te versterken. In die dorpen en wijken waar diensten en goederen niet (meer) of onvoldoende beschikbaar zijn, is de kans ook groot dat gelegenheden tot ontmoeten zeldzaam zijn. De uitrol van een buurtpunt kan tegemoet komen aan diverse tekortkomingen. Bovenstaande partners bundelen de krachten in het project ‘Ons buurtpunt: samen en op maat’.

Wie met een buurtpunt wil starten, helpen we graag op weg via een **reeks webinars**. Je vindt ze terug op

<https://onsbuurtpunt.be/ondersteuning-starters>

in **webinar 5** krijg je duiding over **de rechtsvorm** van je buurtpunt. Volg eerst de webinar en werk dan onderstaande opdrachten af. Zo concretiseer je de theorie naar je eigen buurtpunt.

Laat je bij het vastleggen van de rechtsvorm van jullie buurtpunt zeker begeleiden door **professionals**. Je juridische entiteit is immers bepalend voor de boekhouding, fiscaliteit, tewerkstelling van vrijwilligers, bestuur, (gedeelde) aansprakelijkheid, … De webinar is een proever, zet je aan het denken maar mag geenszins de enige basis zijn om een beslissing te nemen over de juridische entiteit van jullie buurtpunt die toch heel bepalend is voor jullie werking én voor de individuen die de kar trekken.

OPDRACHT 1: WAT en WAAROM?

Voor je nadenkt over de rechtsvorm van jullie buurtpunt is het heel belangrijk eerst goed te weten **WAT** jullie zullen doen en **WAAROM** jullie dit zullen doen. Zoals uit de webinar blijkt zijn de antwoorden op die 2 vragen sturend voor het kiezen van de rechtsvorm.

WAT willen wij doen in ons buurtpunt?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

WAAROM willen we een buurtpunt uitrollen?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

OPDRACHT 2: BELANGHEBBENDEN

Je bracht in kaart wat je wil doen en waarom. Breng nu in kaart VOOR WIE je dit wil doen? Wie zijn de belanghebbenden?

WIE zijn de initiatiefnemers, de trekkers?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

Voor WIE willen we een buurtpunt uittrollen? Wie zijn de ‘gebruikers’, de doelgroep?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

OPDRACHT 3: FINANCIERING

Ook is het belangrijk om na te gaan waar je de **MIDDELEN** haalt om het buurtpunt op te starten en draaiende te houden.

Het voortbestaan van het buurtpunt is het best gegarandeerd als het zelfbedruipend is, als de kosten gedekt worden door de inkomsten. Is dit zo? Bij opstart? bij de verdere werking?

HOE financieren we de werking van het buurtpunt?

BIJ OPSTART

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

BIJ VERDERE WERKING

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

OPDRACHT 4: TEWERKSTELLING

Wie zal het buurtpunt open houden? Hoe vul je de tewerkstelling in?

TEWERKSTELLING

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

OPDRACHT 4: OPGEBOUWD VERMOGEN TIJDENS DE WERKING

Er van uitgaand dat het buurtpunt draait en zelfbedruipend is, wat gebeurt er met de eventuele winsten?

BIJ WINST ZULLEN WE …

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

OPDRACHT 5: OPGEBOUWD VERMOGEN BIJ STOPZETTING

Stel, na verloop van tijd wil je de werking van het buurtpunt stopzetten: wat moet er gebeuren met het opgebouwd vermogen?

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

……………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………………….

**Zoals in de intro aangegeven is het aangewezen om de antwoorden op deze vragen voor te leggen aan een professional die je verder begeleidt in jullie zoektocht naar de juridische vorm die best bij jullie buurtpunt past.**

Zoek je begeleiding bij het **oprichten van een coöperatie**, dan kan je terecht bij **cera**, dienst coöperatief ondernemen. https://www.cera.coop/nl/cooperaties